

<i>Vorwort</i>	6
1 Einblicke in die golfarabische Geschäftswelt	8
<i>Kulturelle Unterschiede erkennen</i>	16
2 Kontaktaufnahme und Geschäftsanbahnung	19
3 Kommunikation und Wirkung	26
<i>Geschäftsfrauen in den Arabischen Golfstaaten</i>	35
4 Meetings und Präsentationen	38
5 Verhandlungen, Entscheidungen und Verträge	43
<i>Tipps für die erfolgreiche Verkaufsverhandlung</i>	48
6 Koordination und Zusammenarbeit	52
7 Führung und Motivation	60
<i>Einfangen der Gegenperspektive</i>	67
8 Geschäftsessen und After Work	69
<i>Dresscodes</i>	74
9 Wissenswertes	76
10 Informationsquellen	90
<i>Stichwortverzeichnis</i>	109