

	<i>Vorwort</i>	6
1	Einblicke in die mexikanische Geschäftswelt	8
	<i>Kulturelle Unterschiede erkennen</i>	13
2	Kontaktaufnahme und Geschäftsanbahnung	19
3	Kommunikation und Wirkung	25
	<i>Geschäftsfrauen in Mexiko</i>	35
4	Meetings und Präsentationen	38
5	Verhandlungen, Entscheidungen und Verträge	43
	<i>Praxisbericht: Mit mexikanischen Partnern verhandeln</i>	49
6	Koordination und Zusammenarbeit	53
	<i>Einfangen der Gegenperspektive</i>	61
7	Führung und Motivation	65
8	Geschäftssessen und After Work	73
	<i>Knigge und Dresscodes</i>	78
9	Wissenswertes	82
10	Informationsquellen	96
	<i>Stichwortverzeichnis</i>	107